

(삼성증권) Wealth Management

직무정의

- 개인은 물론 초고액 자산가와 법인, 법인 오너 등 다양한 고객에게 투자 성향과 투자 목적에 맞는 최적의 자산관리 서비스를 제공합니다.

수행업무

■ 대중 부유층 국내외 주식/금융상품 컨설팅

- 지역 거점 점포를 기반으로 지역 대중 부유층 고객의 투자상담을 전담합니다.
- 본사-본부-지점 연계 마케팅을 통해 지역 신규 고객을 발굴합니다.
- 금융시장 및 타겟고객 분석 등을 수행하며 금융시장 메가트렌드에 부합하는 금융컨설팅을 제공합니다.

■ 초부유층 고객 Portfolio Management

- 초부유층 고객의 니즈에 부합하는 1인 맞춤형 금융자산 포트폴리오를 생성하고 관리합니다.
- 주식, 채권 등 금융상품 포트폴리오를 통해 고객의 금융자산 리스크를 관리하고 장기적으로 안정적인 수익률을 추구합니다.
- 대체 상품 컨설팅(비상장지분투자/부동산 등) 및 세금 설계 등, 전문가와 연계하여 초부유층 특화서비스를 제공합니다.

■ 법인 오너 Asset Management

- 법인의 오너와 법인, 상속 가문 전반의 자산을 관리합니다.
- 기업의 시리즈별 자금조달 니즈를 파악하고, IB/홀세일/PI 등과 연계하여 기업의 원활한 자금 조달을 지원합니다.
- 지분투자, Exit, 기업승계 등 오너와 법인의 Life(성장) Cycle에 따른 통합 솔루션을 제시합니다.

커리어 비전

- 주식, 금융상품, 대체투자 등 한가지 영역에 국한되지 않는 금융 All-rounder로서의 역량을 키울 수 있습니다.
- 국내 최대규모의 자산을 운영하는 삼성증권 PB로서, 장기적으로 대중 부유층과 오너, 법인을 포괄하는 리테일 금융전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- Wealth Management업에 관심이 있고, 투자 트렌드 변화에 민감하신 분
- 국내외 주식/금융상품에 대한 이해도가 높고, 금융 정보를 쉽게 설명할 수 있는 역량을 보유하신 분
- 장기간 고객과 신뢰관계를 유지할 수 있는 책임감, 고객의 니즈를 찾는 커뮤니케이션 역량을 보유하신 분

(삼성증권) IB(기업금융)

직무정의

- 기업 생애주기 전반에 필요한 자금조달 및 인수/합병/지배구조 관련 자문 등 Total solution 제공을 위한 마케팅 및 실무를 수행합니다.

수행업무

■ ECM

- 주식 발행을 통해 자금 조달하는 업무를 수행합니다.
- 대표적으로 IPO, 유상증자, CB 등이 있습니다.

■ DCM

- 채권발행(주로 공모회사채) 을 통해 자금을 조달합니다.
- 주요 기업 네트워크 관리 및 마케팅을 통한 딜 수임을 수행합니다.

■ M&A

- 기업 인수 혹은 매각 주관을 수행합니다.
- 주관사로서 자문단, 피인수 기업, 잠재적 매수자 간 커뮤니케이션을 총괄합니다.

■ 인수금융

- 기업 인수를 위한 필요 자금을 제공합니다.
- 인수 대상 기업의 지분을 담보로 자금조달, 지분 셀다운(재매각)합니다.

■ PI

- 신기술사업금융을 영위하며 프로젝트 펀드 및 블라인드 펀드를 결성하고 운용합니다.

커리어 비전

- 기업금융과 관련된 다양한 딜 경험을 통해 업계 네트워크 및 마케팅 역량, 딜 실무 능력을 배양할 수 있습니다.
- IB 시장을 선도하는 기업금융 전문가로 성장 가능합니다.

필요역량

- 재무/회계 등의 역량을 통한 산업 및 기업 분석이 가능한 분
- 적극적이고 진취적인 성향으로 원활한 커뮤니케이션 역량을 가진 분

(삼성증권) IB(대체투자)

직무정의

- PF관련 자금 조달과 부동산 실물 및 인프라 개발 관련 자문/주선/인수 업무를 통해 고객의 니즈에 맞는 솔루션을 제시합니다.

수행업무

■ 부동산 PF

- 부동산 개발 관련 토지 매입을 위한 계약금 대출, PFV 출자를 진행합니다.
- 브릿지론 및 본PF, Refinancing 직접 대출, 신용 공여 등 필요 자금 조달을 지원합니다.
- 이 외 중도금 대출 주선, 시공사 자금 조달 자문 및 지원, 공모사업 참여 등을 수행합니다.

■ 부동산/인프라 실물/리츠금융

- 부동산/인프라 실물 대출/지분 주선 또는 인수 후 기관 투자자(혹은 공모 펀드의 경우 개인 투자자 포함)에게 판매합니다.
- 리츠 편입 자산 인수 후 리츠 편입을 추진하고, 리츠 상장 및 유상증자, 회사채 발행 등 자금 조달 업무를 수행합니다.

■ 부동산 투자

- 부동산PF의 초기 단계에서 사업성이 높아 보이는 개발 프로젝트에 투자합니다.
- 국내외 Core 지역 실물 부동산, 물류센터 등에 투자, 배당 수취 후 매각하여 매각 차익을 향유합니다.
- NPL, 공매 자산 등 낮은 가격이 매입할 수 있는 기회에 자산을 매입하여 Value add 후 매각합니다.

커리어 비전

- 부동산 개발 금융 전문가로 성장할 수 있습니다.
- 부동산/인프라 실물 자산의 매입, 매도 경험 축적을 통해 좋은 자산을 선택하는 안목을 배양할 수 있습니다.

필요역량

- 기관 영업을 위한 적극적인 커뮤니케이션 능력을 보유하신 분
- 해외 실물 인수를 위한 글로벌 어학 역량 및 국내외 대체투자 자산에 대한 높은 관심과 이해도를 보유하신 분

(삼성증권) Sales&Trading(운용/세일즈)

직무정의

- 다양한 금융상품 운용, 기관고객 대상 세일즈, Sales&Trading 사업 Middle/ 금융공학 등 직무 수행

수행업무

■ Equity Trading본부

- 주가/지수 연계 델타원 솔루션 제공하며, 상장 상품(ETN 등) 기획/발행 및 유동성을 공급합니다.
- 국내외 기관 대상 세일즈 트레이딩 서비스를 제공합니다.
- 주식 대차/담보 서비스 제공을 통해 사내/외 고객에게 부가가치 창출 및 자산 효율화 증진에 도움을 드립니다.

■ Equity Sales본부

- 국내외 기관 대상 양방향 주식 세일즈 서비스를 제공합니다.
- 사모펀드에 전문적인 토탈 솔루션을 제공하고, 투자자 연계를 주선합니다.
- 사모펀드 및 기타자산군에 대한 수탁서비스를 제공 합니다.
- 기관 고객의 니즈에 맞는 다양한 금융상품을 판매 합니다.

■ FICC본부

- RP 비즈니스 등 고객에게 증권업과 연계된 전문화 서비스를 제공합니다.
- 국내외 채권 중개/매매/인수 업무 수행합니다.
- 기관/리테일 고객에게 현물환/FX SWAP 서비스를 제공합니다.

■ 파생본부

- 주식/지수 연계 투자상품(ELS 등), 비주식자산 연계 투자상품(DLS 등) 기획/개발/운용 합니다.
- 고객 니즈에 맞는 Flow/구조화 상품 기획/소싱/세일즈를 수행합니다.

커리어 비전

- 다양한 투자상품의 기획/개발/운용/세일즈 할 수 있는 역량을 배양할 수 있습니다.
- '아시아 지역 Sales & Trading 사업에서 핵심 파트너' 를 지향하는 S&T부문과 함께 Global 금융 전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 영어 등 외국어 Skill이 뛰어나고 외부 고객과 원활한 커뮤니케이션 및 네트워크를 유지할 수 있는 분
- 대내외 환경 변화 및 사업 현황을 종합적으로 분석할 수 있는 역량을 보유하신 분
- 각종 컴퓨터 프로그래밍 언어 Skill을 보유하고, 수리적 사고에 능하신 분

(삼성증권) 리서치

직무정의

- 양질의 리서치 보고서, 투자 전략, 유망 종목/상품 분석 등 다양한 투자정보와 글로벌 금융시장 분석과 종합적인 투자전략을 제안합니다.

수행업무

■ 데이터 및 정보 분석

- 금융시장(경제, 산업, 기업 등)의 다양한 정보와 데이터들을 수집합니다.
- 수집한 정보와 데이터의 정확성을 검증하고 분석합니다.
- 수집한 정보를 토대로 투자에 도움을 줄 수 있는 결론을 도출합니다.

■ 리포트 발간

- 애널리스트 의견을 담아 리포트를 작성(국/영문)하여 발간합니다.
- 고객을 위해 정확한 정보를 제공한다는 충실의무를 엄두에 두고 업무를 수행합니다.

■ 마케팅 활동

- 발간한 리포트를 기반으로 자신의 투자의견, 전망 등 투자정보를 고객(국내, 해외, 임직원 등)에게 전달합니다.
- 다양한 방식 (동영상 등)의 디지털 콘텐츠를 작성하여 고객에게 제공합니다.
- 고객으로부터 오는 다양한 자료 요청 및 질의 사항에 대응합니다.

커리어 비전

- 다양한 데이터 및 정보 분석을 통해 분석 역량을 배양할 수 있습니다.
- 국내/외 금융시장에서 쌓은 분석 경험을 통해 시장에 대한 수준 높은 이해도를 가질 수 있으며 경제, 증시 또는 특정 산업, 기업에 대한 전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 금융시장에 대한 이해도가 높고 시장 센싱 및 데이터 분석 역량을 보유하신 분
- 다양한 마케팅 활동을 진행할 수 있는 커뮤니케이션 역량(국/영)을 보유하신 분

(삼성증권) 디지털 서비스 기획/운영

직무정의

- 종합 투자 플랫폼 도약을 위해 데이터 기반 마케팅, 디지털기술 기반 금융서비스 기획/운영, 데이터 분석/활용 등의 업무를 수행합니다.

수행업무

■ 디지털 마케팅

- 데이터를 기반으로 고객 니즈를 확인하고 시장 상황에 맞는 채널별 마케팅 전략을 수립합니다.
- 디지털 사업의 지속적인 Scale 확보를 위해 고객 Segment 별 개인화 마케팅을 추진합니다.
- 국내외 주식/금융상품 활성화를 위한 다양한 콘텐츠와 마케팅을 기획하고 추진합니다.

■ 서비스 기획

- 디지털 플랫폼(mPOP/POP HTS/모니모) 전략을 수립하며 경쟁력 강화를 위해 채널별 기능을 개선하고 고객 관점의 편의성을 개선합니다.
- 신규고객 확대를 위해 금융회사, 플랫폼 회사 등 다양한 제휴 서비스를 기획합니다.
- 고객이 체감하는 디지털 신기술을 도입하고 미래 성장동력인 신규 사업을 추진합니다.

커리어 비전

- 다양한 디지털 채널에 데이터 기반 마케팅을 실행하는 마케터로 성장할 수 있습니다.
- 디지털 금융 서비스를 기획하고 전반적인 운영 프로세스 경험함으로써 Product Owner로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 금융 · 시장 · 고객 트렌드에 대한 이해도가 높고 마케팅/서비스 기획 역량을 보유하신 분
- 통계 지식을 바탕으로 데이터 분석 Tool(파이썬/SQL 등) 활용이 가능하신 분

(삼성증권) 연금 사업지원/영업

직무정의

- 연금 사업 확대를 위해 채널별 사업전략 및 영업추진 기획, 고객특성별 마케팅, 연금 상품/서비스 운영, 연금 영업 등의 업무를 수행합니다.

수행업무

■ 연금 전략기획

- 신규고객 유치를 위한 채널별 영업 추진 전략을 수립합니다.
- 연금 사업 확대를 위해 시장을 선도할 수 있는 중장기 사업전략을 기획합니다.
- 고객 분석에 기반한 연금사업 강화 방안을 도출합니다.

■ 연금 마케팅

- 법인과 개인고객의 Segment별 차별화된 마케팅을 기획하고 추진합니다.
- 연금고객을 위한 콘텐츠를 제작하고 신규고객 유치와 활성화를 위한 마케팅 서비스를 기획합니다.

■ 연금 상품/서비스 운영

- 연금 상품 관리와 안정적인 운영을 위한 시스템 개선 작업을 진행합니다.
- 고객 매체별 거래 편의성 증대를 위한 신규 서비스를 기획/운영합니다.
- 변화하는 연금 규정과 제도를 상품 및 서비스 업무에 적용하고 지속 관리합니다.

■ 연금 영업

- 연금 법인/개인 고객을 대상으로 자산관리와 종합컨설팅을 제공합니다.
- 신규 고객 확보와 고객 활성화를 위해 연금 콘텐츠와 세미나를 기획하고 운영합니다.

커리어 비전

- 지속적으로 커지고 있는 연금 사업 전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 연금 사업에 관심이 있고, 사업 전략/기획 역량을 보유하신 분
- 금융 · 시장 · 고객 트렌드에 대한 이해도가 높고 마케팅/서비스 기획 역량을 보유하신 분

(삼성증권) IT 서비스 기획/운영

직무정의

- 개인/기관/외국인에게 국내 및 해외의 금융투자 인프라를 제공하기 위하여 관련 시스템을 기획/개발/운영하고 있습니다.

수행업무

■ 시스템 개발 및 운영

- 계정계(Core Banking), 금융상품, 자산운용, 트레이딩 등 당사 주요 업무 시스템을 개발하고 운영합니다.
- 모바일/웹/PC 등 당사의 대고객 채널 시스템을 개발하고 운영합니다.
- 빅데이터, 블록체인, OpenAPI, RPA 등 디지털 기술을 활용한 시스템을 개발하고 운영합니다.

■ 시스템 관리자

- 당사의 DataBase를 관리하며 각종 DBMS를 운영하고 DB관련 작업을 지원합니다.
- 여러 Web시스템의 Web/WAS를 운영하며 각종 설정 및 패치, 프로세스 관리 등 작업을 지원합니다.

■ 아키텍트

- 빠르고 안정적인 시스템을 위한 서버, 네트워크 등의 인프라를 설계하고 구축 및 관리합니다.
- 클라우드, 오픈소스 등 신기술 도입을 검토하고, 표준 기술을 수립합니다.
- 시스템을 모니터링 하며 통제 등 운영관리를 하고 업무 연속성을 위한 재해복구 계획을 수립 및 관리합니다.

커리어 비전

- 증권 업무에 IT 기술을 적용하고 운영하는 경험을 통해 금융IT 전문가로 성장할 수 있습니다.
- 안정적인 대용량 처리를 위한 데이터 및 인프라 설계를 할 수 있는 시스템 엔지니어로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 프로그래밍 언어(C, Java) 및 SQL을 활용한 개발 역량을 보유하신 분
- MTS/HTS와 같이 다수의 동시접속자가 이용하는 서비스 개발 및 운영 경험이 있으신 분
- 증권 업무 및 시스템에 대한 개발/기획/운영 경험이 많으신 분

(삼성증권) AI 서비스 기획/운영

직무정의

- 최신 AI 알고리즘을 활용하여 비즈니스 문제를 해결하고, 모델 설계부터 배포, 최적화에 이르는 AI 서비스의 전 과정을 주도하여 실질적인 AI 비즈니스 가치를 창출합니다.

수행업무

■ AI비즈니스 기획 및 전략

- 현업의 이슈나 Biz.니즈를 발굴하여 AI도입을 검토하고 실행 우선순위를 결정합니다.
- AI 성능 평가를 위한 핵심 지표(KPI) 설정 및 알고리즘/서비스 고도화 전략을 수립합니다.

■ AI모델 개발 및 솔루션 구현

- 최신 AI 논문(SOTA) 및 트렌드를 분석하여, 예측·분류·생성 등 비즈니스 목적에 최적화된 알고리즘을 선정하고 아키텍처를 설계합니다.
- 대규모 데이터셋을 활용한 효율적인 모델 학습과 하이퍼파라미터 튜닝을 통해 모델 성능을 극대화하며, 실제 서비스 환경에서 지연 시간(Latency)을 최소화하는 추론 최적화를 수행합니다.

■ 시스템 품질 관리 및 운영 고도화

- 운영 중인 모델의 정확도를 유지하고, 최신 데이터 반영을 위한 정기적인 업데이트 시스템을 관리합니다.
- SW/AI 품질보증(QA)체계를 통해 시스템의 신뢰성과 안정성을 확보합니다.
- AI Ops 환경 구축 및 운영을 통해 데이터 수집, 모델 배포, 모니터링에 이르는 전 과정을 자동화하는 체계를 갖추고 있습니다.

커리어 비전

- 최신 AI트렌드를 선도하며 기술 아키텍처를 설계하고, 실제 서비스에 적용하여 비즈니스 혁신을 이끌 수 있습니다.
- AI기술과 QA 역량을 내재화하여, AI모델의 설계부터 배포, 자동화 운영까지 서비스 전체 생애 주기를 설계하고 운영할 수 있는 AI기술 전문가로 성장 할 수 있습니다.

필요역량

- 금융시장에 대한 깊은 이해를 바탕으로, 데이터 분석 역량과 AI 기술 적용 능력을 동시에 갖춘 분
- 딥러닝 프레임워크를 능숙하게 활용하는 분
- 인공지능/컴퓨터/데이터사이언스 관련 전공 지식을 보유하신 분
- 기술적 복잡성을 비즈니스 언어로 풀어서 소통할 수 있는 커뮤니케이션 역량을 보유하신 분

(삼성증권) 경영지원

직무정의

- 다양한 금융거래를 회계기준에 따라 정확하게 기록하고, 재무제표 작성 및 보고를 수행합니다.
- 전사 중장기 전략 방향 수립 및 신성장 동력을 발굴하며 수익성 제고를 추진합니다.

수행업무

■ 경리/회계

- 금융상품 거래에 대한 회계처리 및 계정 관리 업무를 수행합니다.
- 월/분기/연 결산, 재무제표 작성 및 공시 업무를 수행합니다.

■ 신사업 추진

- 금융시장 및 증권업계 현안 분석과 함께, 신사업 진출 및 해외사업 전략을 수립합니다.
- 주주 및 ESG 등 대외 이해관계자와 커뮤니케이션하는 업무를 수행합니다.

커리어 비전

- 회계와 재무보고 경험을 기반으로 금융회사의 재무 전문인력으로 성장할 수 있습니다.
- 현안 분석 및 대응방안 수립 등 기획 업무 전반 역할을 수행하며, 사업전략 전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 회계 및 재무에 대한 기본 이해(IFRS 및 재무제표 구조)
- 분석적인 사고력과 논리력을 바탕으로 현안을 분석하고 시사점 및 대응방향을 도출할 수 있는 역량
- 다양한 부서와 협업할 수 있는 커뮤니케이션 역량