

(삼성증권) Wealth Management

직무정의

- 개인은 물론 초고액 자산가와 법인, 법인 오너 등 다양한 고객에게 투자 성향과 투자 목적에 맞는 최적의 자산관리 서비스를 제공합니다.

수행업무

■ 대중 부유층 국내외 주식/금융상품 컨설팅

- 지역 거점 점포를 기반으로 지역 대중 부유층 고객의 투자상담을 전담합니다.
- 본사-본부-지점 연계 마케팅을 통해 지역 신규 고객을 발굴합니다.
- 금융시장 및 타겟고객 분석 등을 수행하며 금융시장 메가트렌드에 부합하는 금융컨설팅을 제공합니다.

■ 초부유층 고객 Portfolio Management

- 초부유층 고객의 니즈에 부합하는 1인 맞춤형 금융자산 포트폴리오를 생성하고 관리합니다.
- 주식, 채권 등 금융상품 포트폴리오를 통해 고객의 금융자산 리스크를 관리하고 장기적으로 안정적인 수익률을 추구합니다.
- 대체 상품 컨설팅(비상장지분투자/부동산 등) 및 세금 설계 등 전문가와 연계하여 초부유층 특화서비스를 제공합니다.

■ 법인 오너 Asset Management

- 법인의 오너와 법인, 상속 가문 전반의 자산을 관리합니다.
- 기업의 시리즈별 자금조달 니즈를 파악하고, IB/홀세일/PI 등과 연계하여 기업의 원활한 자금 조달을 지원합니다.
- 지분투자, Exit, 기업승계 등 오너와 법인의 Life(성장) Cycle에 따른 통합 솔루션을 제시합니다.

커리어 비전

- 주식, 금융상품, 대체투자 등 한가지 영역에 국한되지 않는 금융 All-rounder로서의 역량을 키울 수 있습니다.
- 국내 최대규모의 자산을 관리하는 삼성증권 PB로서, 장기적으로 대중 부유층과 오너, 법인을 포괄하는 리테일 금융전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- Wealth Management업에 관심이 있고, 투자 트렌드 변화에 민감하신 분
- 국내외 주식/금융상품에 대한 이해도가 높고, 금융 정보를 쉽게 설명할 수 있는 역량을 보유하신 분
- 장기간 고객과 신뢰관계를 유지할 수 있는 책임감, 고객 니즈 분석 및 맞춤형 커뮤니케이션 역량을 보유하신 분

(삼성증권) IB(기업금융)

직무정의

- 기업 생애주기 전반에 필요한 기업의 자금조달 및 인수/합병/지배구조 관련 자문 등 Total solution 제공을 위한 마케팅 및 실무를 수행합니다.

수행업무

■ ECM

- 주식 발행을 통한 기업의 자금 조달 전반을 주관합니다.
- IPO, 유상증자, 메자닌 발행 주관 등의 업무를 수행합니다.

■ DCM

- 채권발행을 통한 기업의 자금 조달 전반을 주관합니다.
- 주요 기업 네트워크 관리 및 마케팅을 통해 딜 수임/주관 업무를 수행합니다.
- 발행한 채권을 기관 대상으로 세일즈 업무를 수행합니다.

■ M&A

- 기업의 인수/합병/매각 자문 업무를 수행합니다.
- 주관사로서 자문단, 피인수 기업, 잠재적 매수자 간 커뮤니케이션을 총괄합니다.

■ 인수금융

- 기업 인수를 위한 필요 자금을 제공합니다.(인수금융/리파이낸싱)
- 인수 대상 기업의 지분을 담보로 자금을 지원하고 대주단을 유치합니다.

■ 신기술금융

- 조합을 결성하여 신기술사업을 영위하는 기업에 투자합니다.
- 딜 발굴, 투자심사, 투자자 유치를 위한 세일즈 업무를 수행합니다.

커리어 비전

- 기업금융과 관련된 다양한 딜 경험을 통해 업계 네트워크 및 마케팅 역량, 딜 실무 능력을 배양하고, IB 시장을 선도하는 기업금융 전문가로 성장 가능합니다.

필요역량

- 재무/회계 등의 역량을 통한 산업 및 기업 분석이 가능한 분
- 적극적이고 진취적인 성향으로 원활한 커뮤니케이션 역량을 가진 분

(삼성증권) IB(대체투자)

직무정의

- PF관련 자금 조달과 부동산 실물 및 인프라 개발 관련 자문/주선/인수 업무를 통해 고객의 니즈에 맞는 솔루션을 제시합니다.

수행업무

■ 부동산 PF

- 부동산 개발 관련 토지 매입을 위한 계약금 대출, PFV 출자를 진행합니다.
- 브릿지론 및 본PF, Refinancing 직접 대출, 신용 공여 등 필요 자금 조달을 지원합니다.
- 이 외 중도금 대출 주선, 시공사 자금 조달 자문 및 지원, 공모사업 참여 등을 수행합니다.

■ 부동산/인프라 실물/리츠금융

- 부동산/인프라 실물 대출/지분 주선 또는 인수 후 기관 투자자(혹은 공모 펀드의 경우 개인 투자자 포함)에게 판매합니다.
- 리츠 편입 자산 인수 후 리츠 편입을 추진하고, 리츠 상장 및 유상증자, 회사채 발행 등 자금 조달 업무를 수행합니다.

■ 부동산 투자

- 부동산PF의 초기 단계에서 사업성이 높아 보이는 개발 프로젝트에 투자합니다.
- 국내외 Core 지역 실물 부동산, 물류센터 등에 투자, 배당 수취 후 매각하여 매각 차익을 향유합니다.
- NPL, 공매 자산 등 낮은 가격이 매입할 수 있는 기회에 자산을 매입하여 Value add 후 매각합니다.

커리어 비전

- 부동산 개발 금융 전문가로 성장할 수 있습니다.
- 부동산/인프라 실물 자산의 매입, 매도 경험 축적을 통해 좋은 자산을 선택하는 안목을 배양할 수 있습니다.

필요역량

- 기관 영업을 위한 적극적인 커뮤니케이션 능력을 보유하신 분
- 해외 실물 인수를 위한 글로벌 어학 역량 및 국내외 대체투자 자산에 대한 높은 관심과 이해도를 보유하신 분

(삼성증권) 본사 영업직

직무정의

- 발행된 채권의 성공적인 판매를 위해 기관 투자자 네트워크를 활용한 마케팅 및 세일즈 업무를 수행합니다.

수행업무

- 기관투자자 대상 채권 세일즈 업무를 수행합니다.
 - 보험사, 자산운용사, 연기금, 증권사 등 기관투자자를 대상으로 회사채 세일즈
 - 수요예측(Book Building) 및 투자자 마케팅을 지원
 - 채권 발행 이후 투자자 관계를 관리하고 추가 투자 기회를 발굴
- 시장분석 및 투자자 네트워크를 관리합니다.
 - 금리, 신용스프레드, 회사채 시장 동향 등 채권시장을 지속적으로 모니터링
 - 시장 정보와 투자 수요를 분석하여 발행사와 투자자에게 적시에 제공

커리어 비전

- 기업, 기관투자자 및 금융시장 참여자와 폭넓은 관계를 구축하며 기업금융 전문가로 성장 가능합니다.
- 다양한 산업과 기업의 회사채 발행 및 기관 세일즈 경험을 통해 금융시장 전문성을 확보할 수 있습니다.

필요역량

- 기업 재무제표와 신용도 분석 역량을 보유한 분
- 채권 및 자본시장에 대한 높은 관심과 지속적인 학습 의지를 가진 분
- 적극적이고 진취적인 태도로 고객 관계를 구축할 수 있는 분
- 원활한 커뮤니케이션 능력과 협상 역량을 보유한 분

(삼성증권) Sales&Trading (운용/세일즈)

직무정의

- 다양한 금융상품 운용, 기관고객 대상 세일즈, Sales&Trading 사업 Middle/금융공학 등 직무 수행

수행업무

■ Equity Trading본부

- 주가/지수 연계 델타원 솔루션 제공하며, 상장 상품(ETN 등) 기획/발행 및 유동성을 공급합니다.
- 국내외 기관 대상 세일즈 트레이딩 서비스를 제공합니다.
- 주식 대차/담보 서비스 제공을 통해 사내/외 고객에게 부가가치 창출 및 자산 효율화 증진에 도움을 드립니다.

■ Equity Sales본부

- 국내외 기관 대상 양방향 주식 세일즈 서비스를 제공합니다.
- 사모펀드에 전문적인 토탈 솔루션을 제공하고, 투자자 연계를 주선합니다.
- 사모펀드 및 기타자산군에 대한 수탁서비스를 제공 합니다.
- 기관 고객의 니즈에 맞는 다양한 금융상품을 판매 합니다.

■ FICC본부

- RP 비즈니스 등 고객에게 증권업과 연계된 전문화 서비스를 제공합니다.
- 국내외 채권 중개/매매/인수 업무를 수행합니다.
- 기관/리테일 고객에게 현물환/FX SWAP 서비스를 제공합니다.

■ 파생본부

- 주식/지수 연계 투자상품(ELS 등), 비주식자산 연계 투자상품(DLS 등) 기획/개발/운용 합니다.
- 고객 니즈에 맞는 Flow/구조화 상품 기획/소싱/세일즈를 수행합니다.

커리어 비전

- 다양한 투자상품의 기획/개발/운용/세일즈 할 수 있는 역량을 배양할 수 있습니다.
- '아시아 지역 Sales&Trading 사업에서 핵심 플레이어' 를 지향하는 S&T부문과 함께 Global 금융 전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 영어 등 외국어 Skill이 뛰어나고 외부 고객과 원활한 커뮤니케이션 및 네트워크를 유지할 수 있는 분
- 대내외 환경 변화 및 사업 현황을 종합적으로 분석할 수 있는 역량을 보유하신 분
- 각종 컴퓨터 프로그래밍 언어 Skill을 보유하고, 수리적 사고에 능하시신 분

(삼성증권) 리서치

직무정의

- 양질의 리서치 보고서, 투자 전략, 유망 종목/상품 분석 등 다양한 투자정보와 글로벌 금융시장 분석과 종합적인 투자전략을 제안합니다.

수행업무

■ 데이터 및 정보 분석

- 금융시장(경제, 산업, 기업 등)의 다양한 정보와 데이터들을 수집합니다.
- 수집한 정보와 데이터의 정확성을 검증하고 분석합니다.
- 수집한 정보를 토대로 투자에 도움을 줄 수 있는 결론을 도출합니다.

■ 리포트 발간

- 애널리스트 의견을 담아 리포트를 작성(국/영문)하여 발간합니다.
- 고객을 위해 정확한 정보를 제공한다는 충실의무를 염두에 두고 업무를 수행합니다.

■ 마케팅 활동

- 발간한 리포트를 기반으로 자신의 투자 의견, 전망 등 투자정보를 고객(국내, 해외, 임직원 등)에게 전달합니다.
- 다양한 방식 (동영상 등)의 디지털 콘텐츠를 고객에게 제공합니다.
- 고객으로부터 오는 다양한 자료 요청 및 질의 사항에 대응합니다.

커리어 비전

- 다양한 데이터를 수집하고 인사이트를 도출하는 분석 역량을 배양할 수 있습니다.
- 국내외 금융시장에서 쌓은 분석 경험을 통해 시장에 대한 수준 높은 이해도를 가질 수 있으며 경제, 증시 또는 특정 산업, 기업에 대한 전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 금융시장에 대한 이해도가 높고 시장 센싱 및 데이터 분석 역량을 보유하신 분
- 글로벌 어학 역량과 다양한 마케팅 활동을 진행할 수 있는 커뮤니케이션 역량을 보유하신 분

(삼성증권) 디지털 서비스 기획/운영

직무정의

- 종합 투자 플랫폼 도약을 위해 데이터 기반 마케팅, 디지털기술 기반 금융서비스 기획/운영, 데이터 분석/활용 등의 업무를 수행합니다.

커리어 비전

■ 디지털 마케팅

- 금융시장 및 고객 분석을 기반으로 고객 확대 전략 수립과 금융상품·서비스 마케팅 기획을 수행합니다.
- 퍼포먼스 광고 및 제휴 채널 발굴·운영을 통한 신규고객 유치 업무를 추진합니다.
- 데이터 분석 및 AI기술을 활용하여 고객 맞춤형 마케팅을 기획하고 성과를 개선합니다.

■ 서비스 기획

- 디지털 플랫폼(mPOP/POP HTS/모니모) 전략을 기반으로 고객 니즈에 맞는 서비스를 기획/운영하고 데이터 기반의 UX/UI 개선을 통해 사용 편의성을 높입니다.
- 신규고객 확대 및 접점 다각화를 목적으로 금융/핀테크 등 다양한 산업군과 제휴 서비스를 기획합니다.
- AI 등 디지털 신기술을 선제적으로 도입하여 플랫폼 서비스를 고도화하고 이를 통해 고객이 체감할 수 있는 혁신적인 경험을 제공합니다.
- 해외시장의 고객 서비스를 기획/운영하고 해외 파트너와 다양한 업무를 추진합니다.

수행업무

- 다양한 디지털 채널에 데이터 기반 마케팅을 실행하는 마케터로 성장할 수 있습니다.
- 디지털 플랫폼 기반의 금융서비스 기획, 고도화, 운영 프로세스를 전방위로 경험하며 금융 비즈니스 전문가로 성장할 수 있습니다.
- 해외시장의 트레이딩 기반 고객 서비스를 기획/운영하는 전문가로 성장할 수 있습니다

필요역량

- 금융 · 디지털기술 · 시장 · 고객 트렌드에 대한 이해도가 높고 마케팅/서비스 기획 역량을 보유하신 분
- 통계 지식과 데이터 역량을 바탕으로 AI Tool을 전방위로 활용하며, 비즈니스 인사이트를 도출하고 이를 플랫폼 서비스에 활용할 수 있는 분

(삼성증권) IT 서비스 기획/운영

직무정의

- 개인/기관/외국인에게 국내 및 해외의 금융투자 인프라를 제공하기 위하여 관련 시스템을 기획/개발/운영하고 있습니다.

커리어 비전

■ 시스템 개발 및 운영

- 계정계(Core Banking), 금융상품, 자산운용, 트레이딩 등 증권 업무 관련 시스템을 개발하고 운영합니다.
- 모바일/웹/HTS 등 고객용 채널 시스템을 개발하고 운영합니다.

■ 아키텍트 및 인프라 운영 관리

- 전사 IT 아키텍처를 수립·관리하고, 응용 프로그램, 데이터베이스, 인프라 전반의 기술 구조와 표준 체계를 설계합니다.
- 서버, 네트워크, 데이터베이스, 미들웨어, 클라우드 등 IT 인프라 환경을 구축·관리합니다.
- 개발 프레임워크, API 플랫폼, 클라우드 등 핵심 기술 플랫폼을 활용한 서비스 기반을 제공합니다.

■ BA(Business Analyst)

- 비즈니스 요구사항을 분석하고 IT 시스템 구축을 위한 업무 요건을 정의하고 상세화합니다.
- 업무 프로세스를 진단·개선하고, 디지털 전환 및 시스템 고도화 과제를 기획·조율합니다.
- 업무 시스템의 변경 또는 프로젝트 개발에 대한 요구사항이 반영되었는지 기능을 검증하고 모니터링을 수행하여 안정적인 서비스 품질관리 및 운영을 지원합니다.

수행업무

- 증권 업무에 IT 기술을 적용하고 운영하는 경험을 통해 금융IT 전문가로 성장할 수 있습니다.
- 안정적인 대용량 처리를 위한 데이터 및 인프라 설계를 할 수 있는 시스템 엔지니어로 성장할 수 있습니다.

필요 역량

- C/C++, Java, JavaScript, Python, SQL 등 프로그래밍 언어에 대한 기본적 이해와 활용 역량을 보유하신 분
- 모바일/웹 기반 금융 플랫폼을 통한 대규모 금융 서비스 개발 및 운영에 관심이 있는 분
- IT아키텍처 및 인프라(서버/네트워크/데이터베이스/클라우드) 기술 전문가로 성장하고 싶으신 분
- IT 관련 지식을 활용하여 문제를 분석하고 해결할 수 있는 논리적 사고력을 보유하신 분
- 금융시장 및 금융상품에 대한 기본적인 이해와 관심을 보유하신 분

(삼성증권) AI 서비스 기획/운영

직무정의

- 최신 AI 알고리즘을 활용하여 비즈니스 문제를 해결하고, 모델 설계부터 배포, 최적화에 이르는 AI 서비스의 전 과정을 주도하여 실질적인 AI 비즈니스 가치를 창출합니다.

수행업무

■ AI비즈니스 기획 및 전략

- 현업의 이슈나 니즈를 발굴하여 AI도입을 검토하고 실행 우선순위를 결정합니다.
- AI 성능 평가를 위한 핵심 지표(KPI) 설정 및 알고리즘/서비스 고도화 전략을 수립합니다.

■ AI모델 개발 및 솔루션 구현

- 최신 AI 논문(SOTA) 및 트렌드를 분석하여, 예측·분류·생성 등 비즈니스 목적에 최적화된 알고리즘을 선정하고 아키텍처를 설계합니다.
- 대규모 데이터셋을 활용한 효율적인 모델 학습과 하이퍼파라미터 튜닝을 통해 모델 성능을 극대화하며, 실제 서비스 환경에서 지연 시간(Latency)을 최소화하는 추론 최적화를 수행합니다.

■ 시스템 품질 관리 및 운영 고도화

- 운영 중인 모델의 정확도를 유지하고, 최신 데이터 반영을 위한 정기적인 업데이트 시스템을 관리합니다.
- SW/AI 품질보증(QA)체계를 통해 시스템의 신뢰성과 안정성을 확보합니다.
- AI Ops 환경 구축 및 운영을 통해 데이터 수집, 모델 배포, 모니터링에 이르는 전 과정을 자동화하는 체계를 구축합니다.

커리어 비전

- 최신 AI트렌드를 선도하며 기술 아키텍처를 설계하고, 실제 서비스에 적용하여 비즈니스 혁신을 이끌 수 있습니다.
- AI기술과 QA 역량을 내재화하여, AI모델의 설계부터 배포, 자동화 운영까지 서비스 전체 생애 주기를 설계하고 운영할 수 있는 AI기술 전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 금융시장에 대한 깊은 이해를 바탕으로, 데이터 분석 역량과 AI 기술 적용 능력을 동시에 갖춘 분
- 딥러닝 프레임워크를 능숙하게 활용하는 분
- 인공지능/컴퓨터/데이터사이언스 관련 전공 지식을 보유하신 분
- 기술적 복잡성을 비즈니스 언어로 풀어서 소통할 수 있는 커뮤니케이션 역량을 보유하신 분

(삼성증권) 경영지원

직무정의

- 회사의 경영 목표를 달성하기 위해 전사 경영 전략 및 사업 계획을 수립하고, 실적 및 주요 지표를 관리하여 회사의 지속적인 성장을 지원합니다.
- 회사의 경영전략에 따라 자금의 조달과 운용을 기획하고, 전사 자금 입출금 관리를 통해 회사의 안정적인 사업 운영에 기여합니다.

수행업무

■ 경영관리

- 전사 및 사업 부문별 경영실적을 분석하고, 주요 경영지표를 관리합니다.
- 경영계획을 수립하고, 사업 부문별 주요 사업 전략 및 핵심 추진 과제 검토 업무를 수행합니다.
- 주요 사업에 대한 재무/전략적 영향 분석을 통해 경영진의 의사결정을 지원합니다.

■ 자금

- 전사 자금의 입출금을 관리하고, 자금 차입 및 상환에 대한 거래를 처리합니다.
- 증권거래에 대한 수도대금을 처리하고, 고객예탁금의 별도 예치를 관리합니다.
- 한국은행 등 유관기관에 자금 현황과 관련된 각종 대외 보고업무를 수행합니다.

커리어 비전

- 경영 계획, 전략 수립, 실제 집행을 통해 경영 관리 역량을 배양할 수 있습니다.
- 사업에 대한 폭넓은 시각과 경영 마인드를 통해 회사의 기획, 관리 업무를 수행하는 경영관리 전문가로 성장할 수 있습니다.
- 전사 자금의 조달, 운용을 기획하고 관리하면서 금융회사의 재무 전문인력으로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 분석적인 사고와 논리적 근거를 바탕으로 문제 해결 역량을 보유하신 분
- 자본시장 및 재무, 회계에 대한 기본적인 이해
- 다양한 부서와 협업할 수 있는 커뮤니케이션 역량